



Findest Du moderne Maschinen und neue Technologien spannend? Willst Du für ein gesundes Industrie-KMU arbeiten, das seine Produkte in der Schweiz entwickelt und produziert? Ein Unternehmen, das **der** innovative und pragmatische Partner für die führenden Hersteller von Premium-Schokoladeprodukten auf der ganzen Welt ist? Hast Du Spass am Kontakt mit Kunden, am Verhandeln und Durchsteuern Deines Auftrags? Und ganz wichtig: **Ist Schokolade für Dich viel mehr als nur etwas zu essen?**

Zusammen mit unseren mehr als 1'000 Kunden auf der ganzen Welt schaffen wir seit 50 Jahren Vielfalt, Qualität und guten Geschmack im Bereich Schokolade. Unser Kernprodukte sind roboterbasierte One-Shot Maschinen und -Linien zur Produktion der besten Schokolade sowie moderne Wiegetechnik.

Wir sind auf Wachstumskurs und suchen in Festanstellung zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Awema customer worldwide



## Sales Manager / Verkäufer/in

80% – 100%

### DEINE AUFGABEN:

- Komplette Vertriebs- und Business Development Verantwortung für ausgewählte Märkte: Skandinavien, Türkei, Zentral- und Osteuropa
- Erstellen von Angeboten für Giessmaschinen und kompletten Produktionslinien (Neu- / Retrofit)
- Selbstverantwortliche Durchführung von Kundenverhandlungen (Eigenständige Entscheidungen von Angebot bis Abschluss)
- Definition und Umsetzung von Massnahmen zur Stärkung der Awema-Präsenz in deinen Märkten (in Zusammenarbeit mit dem Marketing)
- Arbeiten in kleinen, interdisziplinären Projektteams in Abstimmung mit dem Director of Sales

### DU BRINGST MIT:

- Technische Grundbildung mit kaufmännischer Weiterbildung
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch, Französisch und weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Reisebereitschaft national und international in einem Ausmass von ca. 20%
- Verhandlungsgeschick, Kommunikationsstärke und betriebswirtschaftliches Verständnis
- Humor und Freude am Umgang mit Kunden, sowohl persönlich als auch am Telefon oder online
- Freude (Appetit) an Schokolade

### WIR BIETEN DIR:

- Herstellung von Produktionslinien für Schokoladenherstellung mit dem Wunsch, die weltweit bekannte Qualität von Schweizer Schokolade jedem Hersteller rund um die Welt zu ermöglichen
- 50jährige Erfolgsgeschichte
- Attraktive Entwicklungsmöglichkeiten in einem vielseitigen Aufgabengebiet
- Faire Bezahlung, 25 Tage Ferien, gratis Parkplatz und weitere Mitarbeiter-Benefits
- Ein gut eingespieltes, motiviertes und kompetentes Team, in dem man sich gegenseitig unterstützt
- Eigentümer, die selbst Hand anlegen
- Einen Firmenstandort mitten im Grünen, aber nur 20 Minuten von Winterthur entfernt
- Die Möglichkeit, eine selbständige und verantwortungsvolle Tätigkeit in der Herstellung unserer High-Tech-Produkte für unsere weltweiten Kunden zu übernehmen

Wenn du dich in der Beschreibung wiederfindest und neugierig bist auf mehr von unserem AWEMA-Team und der Erfolgsgeschichte, schick uns doch deinen Lebenslauf mit Foto und deine Zeugnisse oder den Link zu deinem LinkedIn- oder Xing-Account via Email an Barbara Wucsits auf [jobs@awema.ch](mailto:jobs@awema.ch).

Ein Motivationsschreiben ist uns nicht wichtig – wir möchten dich lieber live kennenlernen.